



Martedì 03/06/2025

Report Azienda: l'analisi intelligente al servizio del Commercialista

A cura di: AteneoWeb S.r.l.

In un contesto economico in continua evoluzione, la capacità di fornire ai propri clienti una consulenza strategica e proattiva è diventata un elemento distintivo fondamentale per ogni commercialista, sempre più chiamato a interpretare i numeri, a comprendere il contesto e a fornire insight preziosi per guidare le decisioni aziendali.

Qui che Report Azienda si inserisce come un potente alleato, trasformando la complessità dei dati in conoscenza actionable.

Immagina di poter offrire ai tuoi clienti una visione a 360 gradi della loro attività e del panorama in cui operano, il tutto generato automaticamente e a basso costo, sfruttando l'intelligenza artificiale.

Report Azienda non è solo un aggregatore di dati, ma un vero e proprio strumento di analisi che combina informazioni societarie e di contesto con i dati dell'ultimo bilancio disponibile e i principali Indicatori Chiave di Performance (KPI).

Perché Report Azienda è uno strumento fondamentale per ogni commercialista:

- per approfondire la conoscenza dei clienti: Report Azienda permette di comprendere a fondo l'azienda del cliente: la sua storia, la sua struttura, il suo posizionamento nel mercato, i suoi principali concorrenti e la sua base clienti. Questa conoscenza approfondita consente di offrire una consulenza mirata e pertinente alle specifiche esigenze. Molto utile, per gli stessi motivi, anche per i sindaci o revisori di società;
- per una analisi competitiva: comprendere i concorrenti è cruciale per definire strategie efficaci. Report Azienda fornisce un quadro comparativo, evidenziando punti di forza e debolezza dell'azienda del cliente rispetto al suo settore e ai suoi competitor diretti;
- per identificare opportunità e rischi: grazie all'analisi integrata di dati finanziari e di contesto, Report Azienda facilita l'individuazione di trend, opportunità di crescita e potenziali aree di rischio. È utile per consigliare i clienti su investimenti strategici, ottimizzare i costi e misurare preventivamente la solidità finanziaria dell'azienda;
- per una valutazione di performance davvero obiettiva: i KPI forniti da Report Azienda offrono una misurazione oggettiva della performance aziendale;
- per una comunicazione efficace e di valore ai clienti: il report generato da Report Azienda (personalizzabile con i dati e le osservazioni del Professionista, è uno strumento potente per comunicare in modo chiaro ed efficace con i clienti. La presentazione organica di informazioni chiave e KPI facilita la comprensione della situazione aziendale e supporta le raccomandazioni strategiche del Professionista. Offrire l'analisi di Report Azienda a completamento dei servizi, permette di distinguersi dalla concorrenza e di fornire un valore aggiunto significativo ai clienti, dimostrando un approccio proattivo e orientato alla crescita del loro business;
- per una scelta economica: efficienza e risparmio di tempo: l'automazione del processo di raccolta e analisi



dei dati permette di risparmiare tempo prezioso, pur fornendo attività di consulenza a valore aggiunto rispetto alle inflazionate commodities contabili e fiscali.

In conclusione, Report Azienda sfrutta la potenza dell'intelligenza artificiale per trasformare i dati in conoscenza, offrire un servizio di consulenza di qualità superiore e contribuire attivamente al successo delle aziende.

PROVA IL SERVIZIO, CLICCA QUI.